

Sichern Sie sich mit Lenovo die besten Preise und Rabatte für OEM-VMware

Maximieren Sie Ihren Gewinn beim Verkauf neuer und verlängerter OEM-VMware-Lizenzen in Kombination mit Hardware-Deals.

Wussten Sie schon, dass Sie im Rahmen von Hardware-Deals (Lenovo- und Nicht-Lenovo-Produkte) einfach neue oder verlängerte OEM-VMware-Lizenzen mit verkaufen können? Lenovo bietet Ihnen die folgenden Vorteile:

- Die niedrigsten OEM-VMware-Preise bei Deals mit einem Wert von unter 500.000 EUR
- Höhere Rabatte als beim Channel-Programm von VMware
- Einfache Steigerung des Deal-Umsatzes um 800 USD je CPU, allein durch den Mitverkauf einer einfachen VMware-Lizenz
- Verdopplung oder sogar Verdreifachung des Wertes von Deals durch den Mitverkauf umfangreicherer Lizenzen

Viele Ihrer Kunden benötigen VMware-Lizenzen, um beispielsweise die VMware-Software für ThinkAgile VX-Lösungen nutzen zu können. Wenn Sie ihnen diese Lizenzen nicht verkaufen, tut es jemand anderes.

Bieten Sie Ihren Kunden einen Mehrwert

Viele Ihrer Kunden sind auf VMware-Lizenzen angewiesen. Insbesondere diejenigen, die ThinkAgile VX-Lösungen oder VMware vSphere nutzen möchten. Erweitern Sie Ihr Angebot und überzeugen Sie Ihre Kunden mit den folgenden Pluspunkten:

- Flexibler und komfortabler Support über einen zentralen Ansprechpartner für VMware und Lenovo
- Wettbewerbsfähige Preise dank der unschlagbaren Angebote von Lenovo

Mehr erfahren und durchstarten

Unter www.lenovoandvmware.com können Sie ein Gespräch mit einem VMware-Experten vereinbaren.

vmware

Smarter
technology
for all

Lenovo